

新たな収益モデルを確立したいすべての保険代理店へ

- ・法人開拓・個人マーケットを獲得する仕組み化
- ・保険手数料以外のコンサルビジネスを確立したい

今こそ保険代理店が知っておかなくてはならない

令和最強の 福利厚生制度!!

頭のいい金融マンはなぜ、
企業型確定拠出型年金ビジネス
をはじめているのか。

※開催日時は順次追加中!!

開催方法

オンライン(ZOOM)

参加
無料

開催日時

7/5 金
10:30-11:30

7/19 金
10:30-11:30

最新日程は
こちらから



対象者

金融マン向け（保険代理店、保険募集人、IFA、etc.）

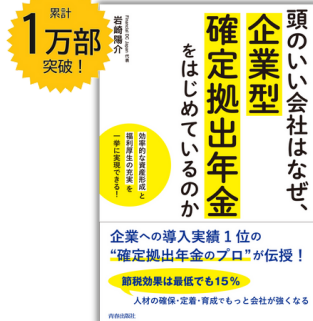
講師紹介

株式会社Financial DC Japan
取締役

本多 雄一

損害保険、生命保険の代理店として活動している。
2020年のコロナの緊急事態宣言の際にFinancial DC Japanのパートナー制度と出会う。
2020年7月にパートナー登録。保険営業をしながら、約2年半でDCを30社近く導入し、DCを活用した法人開拓を行っている。またFinancial DC Japanの研修担当としても活動中。DCに特化した株式会社Financial DC Japanと共に、DCの普及に尽力している。

Financial DC Japan代表岩崎 陽介 著書
頭のいい会社はなぜ、
企業型確定拠出年金をはじめているのか
青春出版社/定価1,760円



申し込み方法・お問い合わせ先



←こちらのQRコードからお申し込みください。
Zoomのリンクを前日までにお送りいたします。
<https://forms.gle/mvZVLNEujJbNVfMJ6>

お問い合わせ先
株式会社Financial DC Japan
assistant@f-dc-j.co.jp

