

新たな収益モデルを確立したいすべての保険代理店へ

- ・法人開拓・個人マーケットを獲得する仕組み化
- ・保険手数料以外のコンサルビジネスを確立したい

今こそ保険代理店が知っておかなくてはならない

# 令和最強の 福利厚生制度!!

頭のいい金融マンはなぜ、  
**企業型確定拠出型年金ビジネス**  
をはじめているのか。

開催方法

オンライン(ZOOM)

参加  
無料

最新日程は  
こちらから

開催日時

4/4 木  
10:00-11:00

4/17 水  
11:00-12:00



※開催日時は順次追加中!!

対象者

金融マン向け（保険代理店、保険募集人、IFA、etc.）

## 講師紹介

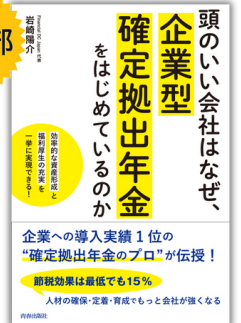
株式会社Financial DC Japan  
取締役

本多 雄一

損害保険、生命保険の代理店として活動している。  
2020年のコロナの緊急事態宣言の際にFinancial DC Japanのパートナー制度と出会う。  
2020年7月にパートナー登録。保険営業をしながら、約2年半でDCを30社近く導入し、DCを活用した法人開拓を行っている。またFinancial DC Japanの研修担当としても活動中。DCに特化した株式会社Financial DC Japanと共に、DCの普及に尽力している。

Financial DC Japan代表岩崎 陽介 著書  
頭のいい会社はなぜ、  
企業型確定拠出年金をはじめているのか  
青春出版社/定価1,760円

累計  
1万部  
突破!



## 申し込み方法・お問い合わせ先



←こちらのQRコードからお申し込みください。  
Zoomのリンクを前日までにお送りいたします。  
<https://forms.gle/mvZVLNEujJbNVfMJ6>

お問い合わせ先  
株式会社Financial DC Japan  
assistant@f-dc-j.co.jp

